



Daftar periksa

Bagaimana mempersiapkan bisnis Anda untuk Brexit

- 1 Pelajari perjanjian perdagangan yang berlaku bagi bisnis Anda
- 2 Daftar untuk nomor EORI Inggris
- 3 Setujui Incoterm dengan pelanggan Anda
- 4 Ketahui cara mendeskripsikan dan menggolongkan barang Anda
- 5 Ketahui cara melengkapi invoice komersial
- 6 Kirimkan invoice komersial Anda secara elektronik
- 7 Pahami persyaratan bea cukai & perizinan
- 8 Pastikan pelanggan/importir Anda mengetahui tentang potensi perubahan ini
- 9 Importir harus mempertimbangkan untuk menyiapkan Akun Pertanggunganan
- 10 Berbicara dengan kami

1 Pelajari perjanjian perdagangan yang berlaku bagi bisnis Anda

Inggris meninggalkan Uni Eropa pada 31 Januari 2020, memasuki masa transisi yang dijadwalkan berlangsung hingga 31 Desember 2020.

Inggris saat ini sedang melakukan negosiasi mengenai hubungan perdagangan di masa depan dengan berbagai negara.

Jika di akhir masa transisi tidak ada kesepakatan perdagangan yang dicapai, ini artinya Inggris akan melakukan perdagangan dengan anggota Organisasi Perdagangan Dunia (WTO) lainnya dengan ketentuan WTO mulai 1 Januari 2021.

Eksportir dan importir harus memahami kemungkinan perubahan aturan dan regulasi saat ini, dan bagaimana pengaruhnya terhadap bisnis mereka.

Cari tahu selengkapnya tentang [Perjanjian Perdagangan yang telah ditandatangani Inggris dan yang sedang dalam tahap diskusi dengan negara-negara non-UE](#).

Cari tahu selengkapnya tentang [perdagangan di bawah ketentuan WTO](#).



2 Daftar untuk nomor EORI Inggris

Nomor Pendaftaran dan Identifikasi Operator Ekonomi (Economic Operator Registration and Identification/EORI) diperlukan bagi bisnis yang mengimpor atau mengekspor barang antara Inggris dan negara non-UE, serta antara Inggris dan UE.

Jika saat ini Anda melakukan perdagangan di luar UE, Anda sudah memiliki nomor EORI. Apabila Anda hanya melakukan perdagangan di dalam wilayah UE, Anda harus melakukan pendaftaran.

Jika tidak ada kesepakatan di akhir masa transisi, maka baik pengirim dan penerima harus mendaftarkan untuk EORI di negaranya masing-masing untuk melakukan perdagangan antara Inggris dan UE.

Nomor EORI Inggris tidak akan diakui di UE.
Nomor EORI UE tidak akan diakui di Inggris.

Kami menyarankan agar semua pelanggan sesegera mungkin mendaftarkan nomor EORI. Hanya perlu 10 menit untuk mendaftarkan dan nomor EORI gratis.

Cari tahu selengkapnya tentang [mendapatkan nomor EORI](#).





3 Setujui Incoterm dengan pelanggan Anda

Incoterms atau International Commercial Terms adalah serangkaian ketentuan komersial yang telah ditetapkan sebelumnya yang banyak digunakan dalam transaksi komersial internasional.

Ketentuan tersebut termasuk:

- Ke mana barang dikirim
- Siapa yang mengatur dan membayar transportasi
- Siapa yang bertanggung jawab mengasuransikan barang dan siapa yang membayar premi asuransi
- Siapa yang menangani prosedur bea cukai dan siapa yang membayar cukai dan pajak

Ada baiknya untuk **memastikan Anda memiliki kontrak tertulis yang jelas, atau jelaskan pada Invoice Komersial Anda, guna meminimalkan risiko kesalahpahaman dengan pelanggan Anda.**

4 Ketahui cara mendeskripsikan dan menggolongkan barang Anda

Pastikan klasifikasi barang Anda tepat karena informasi ini akan sangat penting untuk Invoice Komersial.

Ketentuan tersebut termasuk:

- Kode Sistem Penyelarasan (HS)
- Deskripsi barang
- Asal barang
- Nilai barang



5 Ketahui cara melengkapi invoice komersial

Setiap pengiriman memerlukan invoice komersial yang berisi informasi untuk pihak bea cukai. Ini membantu pihak yang berwenang menilai apakah barang dapat masuk atau keluar negara, kontrol apa yang diperlukan (jika ada), dan menentukan cukai dan pajak.

Penting untuk **memberikan informasi yang benar pada invoice** karena ini dapat mengurangi potensi keterlambatan.

6 Kirimkan invoice komersial Anda secara elektronik

Jika Anda adalah pelanggan FedEx, kami menyarankan Anda [mendaftar ETD \(Electronic Trade Documents\)](#), sehingga Anda dapat mengirimkan invoice komersial secara elektronik pada saat menyiapkan pengiriman. Ini akan membantu menghindari penundaan bea cukai, mempercepat pengiriman, dan mengurangi berkas.

7 Pahami persyaratan bea cukai & perizinan

Pahami perubahan **tarif impor Inggris dan PPN** yang mungkin berlaku untuk produk Anda.

Dan periksa **sertifikat, lisensi lainnya, kuota**, dll. dari produk Anda yang mungkin diperlukan.

8 Pastikan pelanggan/importir Anda mengetahui tentang potensi perubahan ini

Memeriksa bersama penerima/pelanggan Anda untuk memastikan mereka **memahami potensi dampaknya bagi mereka dan dapat bersiap.**

9 Importir harus mempertimbangkan untuk menyiapkan Akun Pertanggunghan

Saat barang diimpor ke Inggris, barang tersebut mungkin akan dikenai pajak penjualan impor dan bea cukai. Cukai ini dibayar penuh kepada otoritas bea cukai pada saat impor.

Akun Pertanggunghan adalah rekening yang disahkan oleh kantor bea cukai setempat yang dapat digunakan untuk melunasi kewajiban pembayaran langsung kepada instansi berwenang selama jangka waktu perakunan tertentu pada tanggal jatuh tempo yang telah ditentukan.

Pastikan kepada penerima/importir Anda apakah mereka mempertimbangkan untuk membuat Akun Pertanggunghan.

10 Berbicara dengan kami

Kami memahami bahwa Anda sedang mempersiapkan rencana Anda untuk ketika berakhirnya masa transisi. Jika Anda sedang mempertimbangkan perubahan pada rantai pasokan Anda dan mencari ahli dan dukungan, silakan hubungi kami.

Hubungi Sales Executive Anda terlebih dahulu untuk mendiskusikan rencana Anda dan bagaimana kami dapat mendukung Anda.

