

**FedEx**<sup>®</sup>  
Express

# Lista de verificación para el Brexit

Cómo preparar a su empresa para el Brexit





## Introducción

Es previsible que el Brexit tenga implicaciones significativas para la logística tanto en el Reino Unido como en la Unión Europea.

En FedEx Express estamos preparados para apoyarle en sus necesidades de envíos transfronterizos tanto hoy como en un futuro. El comercio es lo nuestro, y estamos más que preparados para afrontar el futuro del comercio mundial, con independencia de los cambios que puedan producirse.

Nuestros sistemas son capaces de admitir cualquier dato adicional que pueda requerirse tras el Brexit, y se actualizarán según sea necesario.

Si bien nadie puede predecir con certeza qué cambiará, queremos ayudar a nuestros clientes a prepararse. Esta sencilla guía detalla los pasos que puede empezar a seguir para preparar a su negocio de cara al Brexit.

# ¿Cómo podría afectar el Brexit a su negocio?

Con la incertidumbre que rodea a la relación entre el Reino Unido y la Unión Europea tras el Brexit, estamos preparados para toda una serie de posibles resultados. Dos de ellos son un acuerdo de retirada, con un periodo de transición hasta finales de 2020 (o más en caso de prórroga), o una ausencia de acuerdo.

- **Acuerdo de retirada (Deal):** Se establecerá un acuerdo de transición desde el momento en que el Reino Unido abandone la Unión Europea hasta finales de 2020 (o más en caso de prórroga), durante el cual las empresas británicas podrán importar y exportar con arreglo a los acuerdos existentes, libres de aranceles. Una vez finalizado este periodo, se prevé que entren en vigor los términos de un acuerdo comercial que aún no ha sido negociado. Dichos términos podrían incluir la introducción de nuevos aranceles, declaraciones de aduana y documentación.
- **Ausencia de acuerdo (No Deal):** A falta de acuerdo de retirada, el Reino Unido abandonaría la Unión Europea el 31 de enero 2020\* y se aplicarían las normas de la Organización Mundial del Comercio (OMC). Las mercancías quedarían sujetas al despacho aduanero y a inspecciones, al tiempo que se prevé la imposición de aranceles a las mercancías que el Reino Unido envíe a los países de la Unión Europea y a las que los países de la Unión Europea envíen al Reino Unido.





# Lista de verificación: Cómo prepararse para el Brexit

Pulse en cada número para obtener  
más información

Qué puede significar para su empresa un  
Brexit sin acuerdo

Consiga un número EORI

Acuerde los Incoterms con sus clientes

Cómo describir y clasificar sus envíos

Conozca cómo emitir facturas, licencias y  
certificados comerciales

Envíe su factura comercial electrónicamente

Cómo funcionan las aduanas y los requisitos para  
su despacho

Asegúrese de que sus importadores o  
destinatarios conocen los posibles cambios

Por qué si es importador es relevante valorar el  
abrir una cuenta de aplazamiento

Hable con nosotros.

# 1 Qué puede significar para su empresa un Brexit sin acuerdo

El Gobierno del Reino Unido ha aconsejado a los exportadores e importadores que se familiaricen con los posibles cambios en los procedimientos aduaneros e impuestos especiales para sus empresas en caso de que no se ratifique un acuerdo.

Esto significa que el Reino Unido abandonaría la Unión Europea (UE) inmediatamente el 31 de enero 2020\*, sin que existan acuerdos sobre cómo sería su relación comercial en el futuro. Las importaciones y exportaciones estarían sujetas a las normas de la OMC.

Conozca las normas y reglamentos vigentes en materia de exportaciones a países fuera de la UE, muchos de los cuales podrían aplicarse después del Brexit.

**Aconsejamos a todos los clientes que se familiaricen con los avisos de planificación de cara a una falta de acuerdo: pulse [aquí](#) (documentos técnicos del Gobierno del Reino Unido sobre la preparación de cara a una falta de acuerdo de retirada) o [aquí](#) (comunicaciones preparatorias de la Comisión Europea). Consulte también nuestra guía con «Todo lo que debe saber en caso de falta de acuerdo» pulsando [aquí](#).**

**Encontrará más información sobre los preparativos de FedEx [aquí](#).**



## 2 Consiga un número EORI

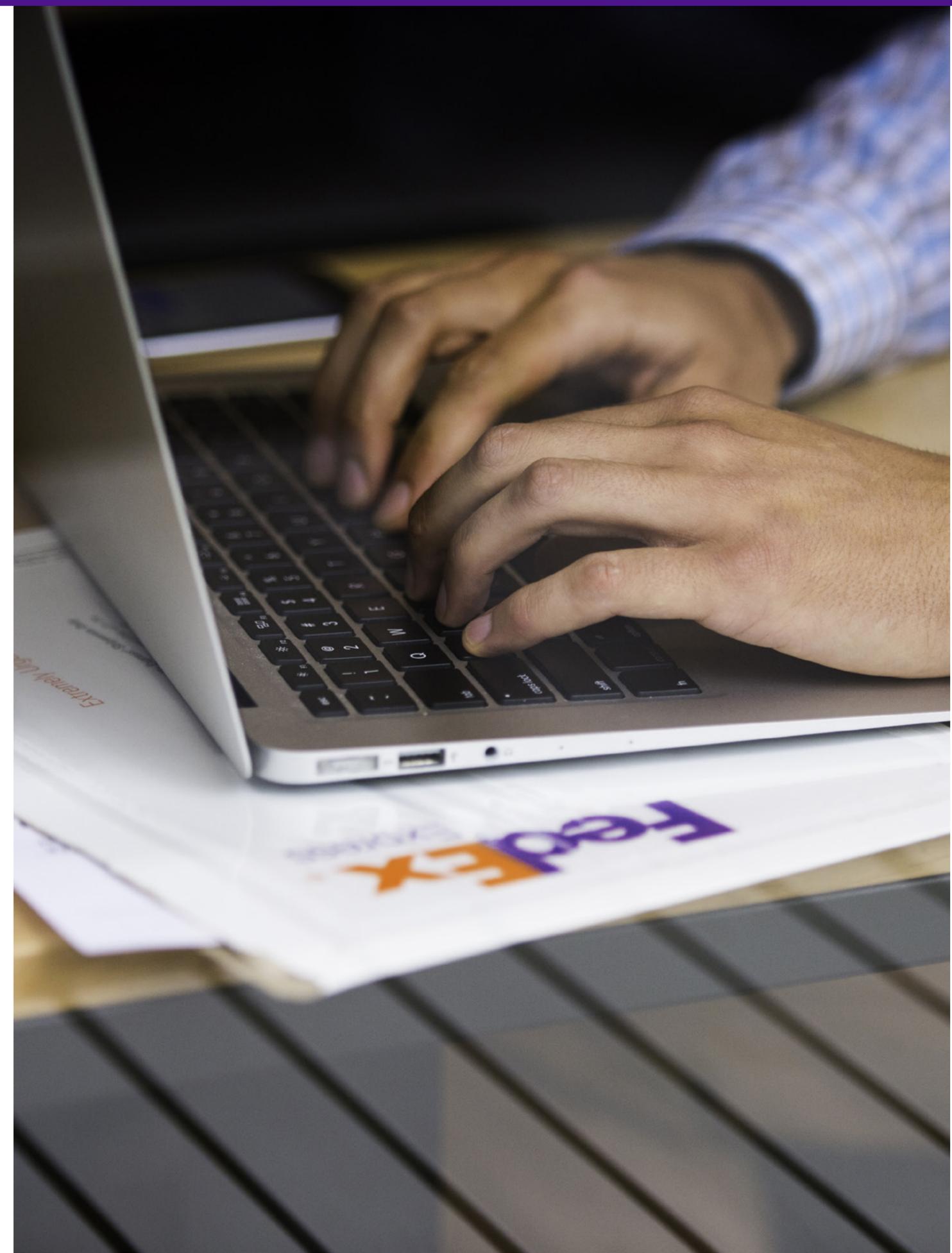
El número de identificación de operador económico (EORI) es un número de registro e identificación de la Unión Europea para las empresas que importan o exportan mercancías dentro y fuera de la Unión Europea.

Si el Reino Unido abandonara la Unión Europea sin un acuerdo, los comerciantes precisarán un número EORI del Reino Unido para importar o exportar del Reino Unido a la Unión Europea.

Las autoridades de los países de la Unión Europea conceden los números EORI a los importadores y exportadores de forma gratuita. En el futuro, para poder comerciar entre la Unión Europea y el Reino Unido, el expedidor y el receptor deberán contar con un número EORI en sus países respectivos. Los números EORI del Reino Unido no serán reconocidos en la Unión Europea. Los números EORI de la Unión Europea no serán aceptados en el Reino Unido.

**Aconsejamos a todos los clientes que se den de alta para obtener un número EORI en sus países respectivos lo antes posible. Solo se tarda 10 minutos en realizar la solicitud.**

Las solicitudes se pueden realizar a través de la sede electrónica de cada país. Puede solicitarlo a través de la Agencia Tributaria [aquí](#).





### 3 Acuerde los Incoterms con sus clientes

Cada país tiene su propia cultura e idioma a la hora de hacer negocios. Es una buena idea asegurarse de contar con un contrato claro por escrito para reducir al mínimo el riesgo de que se produzcan malentendidos.

Los Incoterms o «términos de comercio internacional» son una serie de términos comerciales predefinidos ampliamente utilizados en las transacciones comerciales internacionales.

Incluyen:

- Dónde se entregarán las mercancías.
- Quien gestiona y paga el transporte.
- Quien se encarga de asegurar las mercancías y quien paga la prima del seguro.
- Quien se encarga de los procedimientos aduaneros y quien paga los aranceles e impuestos.

A falta de acuerdo de retirada, los Incoterms serán un elemento informativo importante de la factura comercial.

**Aconsejamos a todos los clientes que conozcan bien los Incoterms y los acuerden ya.**

Para obtener más información, pulse [aquí](#).

## 4 Cómo describir y clasificar sus envíos

### Códigos HS

El Sistema Armonizado (HS por sus siglas en inglés) es una lista de números utilizados para clasificar un producto a efectos de impuestos y aranceles, y cualquier restricción necesaria. Todos los códigos del Sistema Armonizado constan de un mínimo de seis dígitos. Una vez clasificadas sus mercancías, las autoridades aduaneras de todo el mundo podrán identificar el contenido de su envío.

El sistema es utilizado por más de 200 países y cubre el 98% de los bienes comercializados.

Puede consultar el código arancelario de las mercancías en la [Dirección General de Fiscalidad y Unión Aduanera de la Comisión Europea](#). También puede realizar una búsqueda online de códigos HS: no tiene más que introducir una descripción detallada de los productos y obtendrá su código.

Si no incluye el código HS en la factura comercial y otros documentos de expedición, podría retrasarse el envío y se arriesga a que el destinatario pague impuestos e IVA indebidos.

### Descripción de las mercancías

La clave para que sus envíos no sufran contratiempos está en proporcionar información clara y precisa en todos los documentos de expedición. Esto incluye detallar el tipo de mercancías. Por ejemplo, en lugar de indicar únicamente «ropa», ponga «camisetas de hombre 80% algodón, 20% poliéster». Y no se limite a utilizar códigos de producto de la propia empresa para describir las mercancías. Si el paquete contiene artículos de marca, incluya el nombre de la marca, así como el número de modelo y la descripción.

### Origen de las mercancías

Deberá confirmar el origen de los productos, incluidos todos los componentes o ingredientes que los compongan. El lugar de fabricación original de sus productos podría diferir del país desde el que se realice el envío. Recuerde que algunos productos pueden proceder de países objeto de salvaguardias especiales o derechos antidumping.

### Valor de las mercancías

Indique el valor real del envío. Se trata del precio de mercado de los productos, junto con la moneda. Si el valor no parece razonable, las autoridades aduaneras podrían pedirle a usted o a su receptor pruebas del valor que haya declarado en la factura.

**Aconsejamos a todos los clientes que conozcan la clasificación, la descripción y el valor correctos de sus mercancías.**

La Unión Europea cuenta con [normas generales](#) sobre el IVA, pero su aplicación puede variar en cada país.



## 5 Conozca cómo emitir facturas, licencias y certificados comerciales

En el caso de un Brexit sin acuerdo, las mercancías comercializadas entre el Reino Unido y la Unión Europea estarán sujetas a los mismos requisitos que aquellas de terceros países bajo las normas de la Organización Mundial del Comercio (OMC).

Cada envío precisará una factura comercial con información para las autoridades aduaneras. Esto ayuda a las autoridades a evaluar si las mercancías pueden entrar o salir de un país y qué controles, si los hubiere, se precisan. También ayuda a las autoridades a determinar aranceles e impuestos. Es fundamental proporcionar una factura con información correcta para reducir de este modo la posibilidad de que se produzcan retrasos.

## 6 Envíe su factura comercial electrónicamente

Los clientes de FedEx pueden evitar demoras en las aduanas, agilizar la entrega y reducir el papeleo dándose de alta en [ETD \(Electronic Trade Documents\)](#) para presentar facturas comerciales electrónicamente a la hora de preparar envíos.

Con [FedEx ETD Post-Shipment Document Upload \(PSDU\)](#), podrá cargar la documentación aduanera con su solución de envío después de crear la etiqueta. Resulta ideal para remitentes que crean sus propias facturas comerciales.

Para obtener más información, consulte nuestro [sitio web](#), visite nuestro [canal de YouTube](#) o dese de alta en [FedEx Global Trade Manager](#). Esta herramienta constituye un recurso completo para simplificar los envíos internacionales e incluye un asistente de envío en línea, una herramienta para estimar aranceles e impuestos, y la capacidad de localizar e imprimir documentación de importación y exportación para más de 220 países.





## 7 Cómo funcionan las aduanas y los requisitos para su despacho

Es posible que las empresas también deban solicitar una licencia de exportación o proporcionar documentación de apoyo para exportar determinados tipos de mercancías desde el Reino Unido. Para obtener más información sobre los requisitos para exportar mercancías a países de la Unión Europea desde países no pertenecientes a la Unión Europea, pulse [aquí](#).

**Aconsejamos a todos los clientes que se familiaricen con cómo emitir una factura comercial y la documentación necesaria para todas sus mercancías.**

## 8 Asegúrese de que sus importadores o destinatarios conocen los posibles cambios

¿Saben sus receptores e importadores cuáles son los requisitos locales para las importaciones en su país? ¿Son conscientes de los posibles aranceles e impuestos a la importación que podrían tener que pagar? ¿Cómo está trabajando con sus clientes para asegurarse de que no se produzcan retrasos en el lugar de la importación? ¿Dispone de todos los datos correctos para cumplimentar las declaraciones de exportación e importación?

Es importante que incluya su dirección, datos de contacto, número de teléfono/móvil y dirección de correo electrónico correctos, así como la misma información para su receptor.

**Aconsejamos a todas las empresas que hablen con sus destinatarios o clientes para que entiendan el impacto potencial para ellos.**





## 9 Por qué si es importador es relevante valorar el abrir una cuenta de aplazamiento

Algunos países de Europa ofrecen una cuenta de aplazamiento para pagar sus aranceles de forma eficaz y económica. También puede ayudar a garantizar que sus envíos de gran valor se despachen de forma rápida y eficiente.

### ¿Qué es una cuenta de aplazamiento?

Al importar mercancías, estas pueden estar sujetas al pago de IVA a la importación y aranceles aduaneros. Estos derechos se pagan íntegramente a las autoridades aduaneras en el momento de la importación. Una cuenta de aplazamiento es una cuenta autorizada por su oficina de aduanas local a través de la cual es posible pagar los aranceles aduaneros directamente a las autoridades durante un periodo contable determinado y en una fecha de vencimiento predeterminada.

Encontrará más información en el sitio web oficial del gobierno de España.



## 10 Hable con nosotros

Sabemos que los clientes están haciendo sus propios planes de cara al Brexit. Si está usted considerando cambios en su cadena de suministro y necesita experiencia y apoyo, hable con nosotros.

**Si ya tiene un contacto en el departamento de ventas, entonces contacte con él en primer lugar y que pueda indicarle cómo le podemos ayudar. No obstante, también puede contactar con nosotros en cualquiera de los siguientes correos electrónicos:**

[brexitquestions@fedex.com](mailto:brexitquestions@fedex.com)

[brexit@tnt.com](mailto:brexit@tnt.com)

# Kit de herramientas para el Brexit

## Documentos del Reino Unido y Europa

El Gobierno del Reino Unido y la Comisión Europea han publicado una serie de documentos en los que se esbozan las directrices oficiales para prepararse en caso de que el Reino Unido se marche sin alcanzar un acuerdo. Para obtener más información, consulte [aquí](#) los documentos del Gobierno del Reino Unido. Los avisos de preparación de la Unión Europea se encuentran disponibles [aquí](#).

## Apoyo a los clientes a lo largo del Brexit

En FedEx ayudamos a las empresas a abrirse paso a través del Brexit. Utilice nuestro kit de herramientas para el Brexit para preparar a su negocio ante los cambios. Más información [aquí](#).

## Emisión de facturas comerciales

Es importante saber cómo emitir una factura comercial. Utilice nuestras herramientas disponibles [aquí](#).

## FedEx ETD

Para un despacho aduanero sin complicaciones, puede transmitir su documentación aduanera por medios electrónicos con FedEx Electronic Trade Documents. Sepa cómo puede ayudarle a evitar retrasos en aduanas, agilizar la entrega y reducir el papeleo. Más información [aquí](#).

## Confederación de la Industria Británica

Siga las indicaciones de la CBI en relación con el Brexit para mantenerse informado con noticias sobre cómo más de 200.000 empresas del Reino Unido podrían verse afectadas por los cambios derivados del Brexit. Más información [aquí](#).

## Toolkit para el Brexit de Export Growth

Export Growth ha desarrollado una herramienta que genera un cálculo indicativo de aranceles de acuerdo con las normas de la OMC. Más información [aquí](#).



# Contacto

Escríbanos a [brexitquestions@fedex.com](mailto:brexitquestions@fedex.com) o [brexit@tnt.com](mailto:brexit@tnt.com)  
o visite nuestra pagina web [fedex.com/brexit](http://fedex.com/brexit) o [tnt.com/brexit](http://tnt.com/brexit)

\*Correcto en el momento de la publicación, pero sujeto a cambios.