

Global vækst

Få din virksomhed ud til flere markeder



Tak for din interesse i vores webinar om global vækst. Dette dokument indeholder en oversigt over de vigtigste punkter og tips til at gøre en virksomhed modstandsdygtig samt udnytte nye muligheder for international vækst.

Bemærk: Oplysningerne i dette dokument skal ikke opfattes som juridisk, skattemæssig, økonomisk, regnskabsmæssig eller forretningsmæssig rådgivning, men er tænkt som en generel information om at drive forretning og handel. Indhold, oplysninger og services beskrevet heri kan ikke erstatte rådgivning fra kompetente fagfolk, for eksempel en statsautoriseret revisor, et advokatfirma eller en økonomisk rådgiver.

Vigtige globale væksttendenser

1

10,6 %

forventet vækst i Indien¹

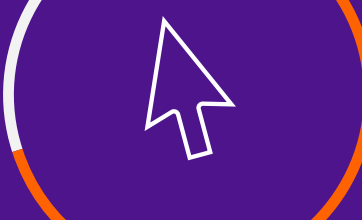
2

3,4 bio. USD

forventet global omsætning fra e-handel inden 2025²



3



70 %

af mindre virksomheder sætter fart på deres digitale omstilling³

Hvad betyder dette for din virksomhed?

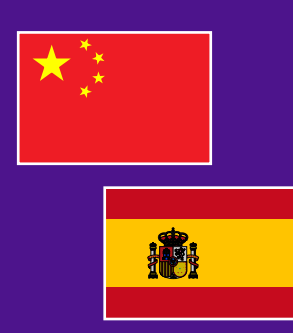
- Nye markeder betyder ekspansionsmuligheder. Asien og Stillehavsområdet forventes at komme sig hurtigst i 2021
- En forbedring af dine e-handelsmuligheder kan være afgørende i konkurrencen med andre europæiske virksomheder, der allerede ekspanderer online
- Overvej, hvordan du gør din forsyningskæde digital, f.eks. ved at efteruddanne medarbejdere, samarbejde med en logistikleverandør med avancerede digitale løsninger

i

Vidste du, at:



Den globale handelsvækst forventes at stige med **5,3 %** i 2021⁴



Efter Indien forventes den største vækst i **Kina (7,9 %)** og **Spanien (6,7 %)**⁵



3 til 4 % vækst forventes i Latinamerika og Caribien i 2021⁶

Forbered din virksomhed til vækst

Hvorfor er modstandsdygtighed vigtig, og hvordan kan du styrke din egen virksomhed og gøre det lettere at ekspandere?

Tre grunde til, at modstandsdygtighed er afgørende for vækst

1

Det forbedrer din mulighed for at reagere

I svære tider kan styrkelse af processer og forretningsforbindelser være en hjælp til at tilpasse sig ændringer og endda vende udfordringer til muligheder.

2

Det kan give en stærkere arbejdsstyrke

Modstandsdygtige teams er ofte bedre til at tilpasse sig nye arbejdsmetoder, hvilket kan forbedre produktiviteten og få positiv indflydelse på dine virksomhedsresultater.

3

Det gør dig mere konkurrencedygtig

En virksomhed som udviser kontinuitet, betyder at man bedre kan se et samarbejde med den også på længere sigt. Det kan du udnytte, når du leder efter nye vækstmuligheder.

Sådan bliver du modstandsdygtig

Maksimer dine styrker

Se, om du kan udnytte dine nuværende transportsystemer, f.eks. ved at benytte mere intelligente dataværktøjer eller integrere e-handelsværktøjer i dine nuværende systemer.



Samarbejd med virksomheder, der hjælper dig med at opfylde købernes behov

Udnyt mulighederne hos de andre virksomheder, du samarbejder med, mest muligt, og vælg en logistikleverandør med en bred portefølje af tjenester og et globalt netværk.

Forbedr fleksibiliteten og kontrollen i hele din forsyningskæde

Gør dit netværk alsidigt, f.eks. ved hjælp af lagre på forskellige adresser eller ved at skifte til en model med levering direkte til forbrugeren.



De bedste tip fra en FedEx-kunde

Sådan får du mest muligt ud af en global tilgang ifølge en af vores kunder.

1

Opnå vækst – ét skridt ad gangen

Lad være med at ekspandere for hurtigt i hvert land på en gang. Se efter, hvor du begynder at sælge mere, og tilpas dig, så du kan opfylde kundernes behov på det pågældende marked.

2

Sats stort på markeder, du fokuserer på

Sæt alt ind på de nye markeder, som du vælger at gå efter, så du kan få mest mulig succes i disse lande.

3

Udnyt fordelene ved sociale medier, og få nye kunder

Sociale medier gør det muligt at få nye kunder i hele verden og giver dig adgang til influencere, der kan være med til at gøre dit brand kendt.

▶

Se webinar, når det passer dig, og hør mere om, hvordan du kan få global vækst.

SE VIDEO

Opdag nye muligheder

Du kan læse mere om markeder og sektorer med nye muligheder og få praktiske oplysninger om, hvordan du får vækst, på fedex.com.

Her finder du:

- Oplysninger om vores store udvalg af internationale transportløsninger
- Den nyeste indsigt om vækst i vores FedEx-rapport om markedstendenser i 2021
- Vejledninger til at gøre din e-handelsvirksomhed global

Kilder

- 1,5,6 Passport, Euromonitor International
- 2 eCommerce report 2020: Statista Digital Market Outlook – Market Report, Statista
- 3 2020 Small Business Maturity Study, Cisco
- 4 Global growth in GDP and trade from 2007 to 2021, Statista

© FedEx 2021

FedEx
Express