

Globālā izaugsme:

kā to īstenot savā uzņēmumā



Priecājamies, ka izrādījāt interesi par mūsu globālās izaugsmes tiešsaistes semināru. Šajā dokumentā apskatīti galvenie temati, kā arī sniegti padomi par elastīgākas uzņēmējdarbības veidošanu un jauno, starptautiska līmeņa izaugsmes iespēju izmantošanu.

Nemiet vērā! Šajā dokumentā sniegtā informācija nav juridiska, nodokļu, finanšu, grāmatvedības vai tirdzniecības konsultācija, bet ir paredzēta, lai sniegtu vispārīgu informāciju par uzņēmējdarbību un tirdzniecību. Dokumenta saturs, informācija un pakalpojumi neaizstāj kompetenta profesionāļa, piemēram, licencēta advokāta, advokātu biroja, finanšu konsultanta vai grāmatveža, konsultācijas.

Galvenās globālās izaugsmes tendences

1

10,6 %

sagaidāmā izaugsme Indijā¹

2

3,4 trilj. \$

prognozētie e-komercijas ieņēmumi 2025. gadā²

3



70 %

mazo uzņēmumu cenšas paātrināt savu digitālo izaugsmi³



Kā šie fakti attiecas uz jūsu uzņēmumu?

- Jaunie tirgi piedāvā lieliskas iespējas paplašināties — Āzijas un Klusā okeāna reģions 2021. gadā atveseļojas visstraujāk
- E-komercijas iespēju uzlabošana varētu būt galvenais konkurētspējas palielināšanas rīks citu Eiropas uzņēmumu vidū, kas jau veic pasākumus, lai paplašinātu savu darbību tiešsaistē
- Apsveriet, kādas digitalizācijas iespējas būtu pieejamas jūsu piegādes ķēdē, piemēram, darbinieku apmācības, sadarbība ar loģistikas pakalpojumu sniedzējiem, kas piedāvā pārdomātus digitālos risinājumus

1

Vai zinājāt?



Sagaidāms, ka globālā tirdzniecība pieaugs par **5,3 %** jau 2021. gadā⁴



Saskaņā ar globālajām ātrākas izaugsmes prognozēm pēc Indijas nākamā sarakstā ir **Kīna (7,9 %)** un **Spānija (6,7 %)**⁵



3 %—4 % izaugsme 2021. gadā sagaidāma arī Latīņamerikā un Karību jūras reģionā⁶

Paplašiniet savas izaugsmes iespējas

Kāpēc elastība ir tik svarīga, un kā jūs varat stiprināt savu uzņēmumu, lai varētu veiksmīgi paplašināties?

3 iemesli, kāpēc elastība ir izaugsmes pamatā

1

Tā uzlabo reaģēšanas spējas un iespēju izmantot visu uzņēmuma potenciālu

Sarežģītos laikos iekšējo procesu un uzņēmējdarbības attiecību stiprināšana var palīdzēt pielāgoties pārmaiņām un pat palīdzēt izaicinājumus pārvērst iespējās.

2

Tā ir iespēja padarīt darbaspēku daudz produktīvāku

Elastīgākas komandas bieži vien spēj labāk apgūt jaunus darba modeļus, kas pēc tam var palielināt produktivitāti un pozitīvi ietekmēt jūsu uzņēmuma rezultātus.

3

Tiek palielināta konkurētspēja un izturība

Nepārtrauktības nodrošināšana parāda jūs kā uzņēmumu, ar kuru var sadarboties un uz kuru var paļauties ilgtermiņā, ko pēc tam varat izmantot, lai izpētītu jaunas izaugsmes iespējas.

Elastīgas uzņēmējdarbības veidošana

Vairojiet savas stiprās puses

Apskatiet, ko var paveikt ar esošajiem piegādes procesiem, piemēram, ieviešot viedākus datu rīkus vai integrējot e-komercijas rīkus pašreizējās sistēmās.



Palieliniet elastību un kontroli visā piegādes ķēdē

Dažādojiet savu tīklu, piemēram, izveidojiet noliktavas dažādās vietās vai pārslēdzieties uz iegādi no ražotāja.



Sadarbojieties ar uzņēmumiem, kas palīdzēs jūsu pircējiem

Pilnībā izmantojiet visu savu sadarbības partneru piedāvātās iespējas un izvēlieties loģistikas pakalpojumu sniedzēju, kuram ir plašs pakalpojumu portfelis un globāls tīkls.

Ieteikumi no FedEx klienta

Mūsu klienti dalās ar viedokli, kā iegūt pēc iespējas vairāk no dalības starptautiskajā tirgū.

1

Izaugsmei jābūt pakāpeniskai

Nav jēgas sasteigt un censties ienākt visās valstīs reizē. Tā vietā ir jāskatās, kuros reģionos palielinās pārdošana, un pēc tam jāpielāgojas, lai atbilstu klientu vajadzībām konkrētajā tirgū.

2

Kļūstiet par vadošo dalībnieku savos mērķa tirgos

Dariet maksimumu jaunajos tirgos, kurus vēlaties apgūt, lai palielinātu savu panākumu iespējas šajās valstīs.

3

Izmantojiet sociālo tīklu iespējas, lai piesaistītu jaunus klientus

Sociālie tīkli ļauj piesaistīt klientus jebkurā pasaules malā un iepazīstina jūs ar viedokļu līderiem, kuri var palīdzēt palielināt jūsu zīmola atpazīstamību.

Noskatieties tiešsaistes semināru pēc pieprasījuma, lai uzzinātu vairāk par to, kā varat sasniegt globālo izaugsmi.

SKATĪTIES TŪLĪT

Atklājiet jaunas iespējas

Lai iegūtu plašāku ieskatu par tirgiem un nozarēm, kas piedāvā jaunas iespējas, un lai saņemtu praktisku informāciju par izaugsmes iespējām, apmeklējiet vietni [fedex.com](https://www.fedex.com). Vietnē jūsu rīcībā būs:

- Informācija par mūsu plašo starptautisko sūtījumu pakalpojumu klāstu
- Jaunākie ieskatīti par izaugsmi no mūsu FedEx 2021. gada tendenču pārskata
- Vadlīnijas, lai palīdzētu jūsu e-komercijas uzņēmumam ieiet starptautiskajā tirgū

Avoti
1,5,6 Passport, Euromonitor International
2 eCommerce report 2020: Statista Digital Market Outlook – Market Report, Statista
3 2020 Small Business Maturity Study, Cisco
4 Global growth in GDP and trade from 2007 to 2021, Statista